

SOLAR - UND ENERGIE CASE STUDY





Sichtbarkeit für Solaranlagenvermietung steigern und neue Kunden gewinnen. Die Kampagne zielt auf Markenstärkung, Kundengewinnung, Leadgenerierung ab. Ziel ist eine verbesserte Wettbewerbsposition und Umsatzsteigerung.















Garantierter CPC von 2,19€ mit Onsite Optimierung auf Beratungsgespräche für eine









TARGETING

OPTIMIERUNG





Die Kampagne wurde durch die Integration eines Wetterdaten-Feeds und die Nutzung

dynamischer Werbemittel optimiert. Auf Basis der jeweiligen Region und aktuellen Wetterbedingungen wurden entsprechende Werbemittel mit der voraussichtlichen

prozentualen Ersparnis präsentiert. Dies gewährleistete, dass potenzielle Kunden unabhängig vom Wetter die Attraktivität einer Solaranlage erlebten. Durch den Einsatz unserer Technologie DRWN AI wurde das Budget anschließend

kanalübergreifend optimal allokiert, um maximale Ergebnisse zu erzielen.

PERFORMANCE

